

Горная промышленность в России

Вызов стихии

Содержание

Введение.....	стр.2
Интервью с М. Волковым, генеральным директором компании ФосАгро.....	стр.5
Движущие силы роста.....	стр.6
Интервью с Р. Кониным, губернатором Чукотского АО.....	стр.9
Российское и иностранное оборудование.....	стр.10
Сфера услуг.....	стр.12
Заключение.....	стр.15

Исследования для данного доклада и его подготовка проводились компанией Global Business Reports (www.gbreports.com) для журнала Engineering & Mining Journal. Исследователями и авторами редакционной статьи являются Оливер Кушинг, Екатерина Коряковцева, Патриция Матей Гарсиа и Мадлен Фурувальд.

Для получения дополнительной информации обращайтесь по адресу: info@gbreports.com

Фото на обложке: Внутри шахты. Фото предоставлено компанией «ГСК - Шахтпроект».

Доклад компании GBR для ЖУРНАЛА E&MJ

Горная промышленность в России

Россия является крупнейшей страной в мире, а также имеет огромный запас полезных ископаемых. Тем не менее, на сегодняшний день инвестиционный капитал для горной промышленности не отвечает ее потребностям.



Строительство карьера на Оленьем Ручье. Фото предоставлено компанией «Акрон»

Россия является крупнейшей страной в мире, а также имеет огромный запас полезных ископаемых. Имея в своих недрах боксит и железную руду, золото и платину, а также другие виды промежуточных минералов, Россия входит в десятку стран мира с самыми высокими показателями производства и запасов. Кроме того, страна уникальна, представляя собой один из немногих формирующихся рынков, имеющих высокоразвитый внутренний сервис и промышленность по изготовлению оборудования.

По площади Россия в два раза больше Канады, второй по величине страны мира, при этом она граничит как с Китаем, так и странами ЕС. Российские железные дороги занимают второе место в мире по эксплуатационной длине, а через свои порты страна имеет доступ к Северному Ледовитому океану, Балтийскому морю, Черному морю и к Тихому океану. Широкий является доступ к рынкам, и страна занимает благоприятное положение для получения преимуществ от возрастающего спроса в Азии, хотя внутренняя инфраструктура нуждается в значительных инвестициях.

Несмотря на масштабы своей промышленности, Россия является примером того, как «хорошо, но может быть лучше». В советские времена качественные геологоразведочные работы проводились в рамках поиска стратегических ресурсов, но с крахом коммунистической власти в 1992 году геологоразведочные работы, финансируемые государством, были остановлены, а новая рыночная система оказалась неспособной привлечь частный капитал. Российская объединенная отрасль обработки металлов была успешно приватизирована, оказавшись в руках небольшой группы олигархов. В связи с низкими ценами на товары, национальной политикой и личными настроениями многих олигархов, 1990-е и начало 2000-х годов стали утраченным временем для российского горнодобывающего сектора. Собственники выводили капитал в офшорные зоны, направляя скудные средства

на модернизацию устаревших шахт, и сектор пришел в упадок.

В настоящее время компании производят новые изыскания, но объем используемого в стране капитала остается низким, а число активных юниорных компаний является недостаточным по отношению к огромному рыночному потенциалу.

Законы 57-ФЗ и 58-ФЗ: барьер входа для компаний на рынок?

В 2008 году Президент Дмитрий Медведев подписал федеральные законы 57-ФЗ и 58-ФЗ, регулирующие иностранную собственность и контроль над стратегическими объектами и отраслями, включая определенные виды минерального сырья.

В отношении длинного списка ресурсов полезных ископаемых правительство имеет право настаивать на том, чтобы контрольные пакеты акций принадлежали российским компаниям. Данные законы оказали подавляющее влияние на интенсивность поисковых работ в стране. При открытии относительно крупного месторождения геологоразведочное предприятие может быть вынуждено продать более 50% его акций в пользу российской компании. Определение «российская» исключает любую компанию, имеющую иностранные активы или дочерние предприятия; поэтому число потенциальных партнеров чрезвычайно ограничено, и геологоразведочное предприятие не может быть уверено в своей возможности продать контрольный пакет акций по «справедливой» рыночной цене.

Исполнительный директор Горнорудного консультативного Совета, Николай Матяш, отметил: «Законодательство создает проблемы во многих отношениях. Определение того, что является «стратегическими активами» не имеет под собой четкого разграничения и логики: медь считается стратегическим активом, а серебро — нет. К тому же, любая территория, на которой имеются рудопроявления, должна считаться стратегическим активом. Определение земли

обороны и безопасности аналогичным образом расплывчато и загадочно; практически любая местность может быть отнесена правительством к данной категории.

«Горнорудный Консультативный Совет» поспособствовал предоставлению Совету Федерации 16-страничного документа, содержащего выводы экономистов, юристов, аналитиков и других экспертов касательно влияния таких норм. В этом документе предложена переоценка пороговых значений для некоторых стратегических активов, а также создание пороговых значений для тех ископаемых, для которых они не установлены действующим законодательством. Например, действующее пороговое значение для золоторудного месторождения до его отнесения к категории стратегических активов составляло 50 метрических тонн (МТ); мы надеемся, что этот порог будет повышен до 250 МТ».

Многие политики признают необходимость в изменениях, так, Елена Соколовская, руководитель практики по антимонопольному регулированию юридической фирмы «Пепеляев групп», сообщила: «Советом Федераций, верхней палатой законодательного органа России, в ноябре был утвержден ряд поправок к законодательству. Поправки нацелены на снижение правительственного контроля над иностранным участием в стратегически важных отраслях промышленности. Освобожденными от контроля будут операции с участием компаний, инвестирующих в разработку недр, которые уже на 25% принадлежат иностранным владельцам, если размер иностранной доли участия остается неизменным при таких условиях, как выпуск компаний дополнительных акций. Наконец, некоторые виды деятельности будут удалены из списка стратегически важных. Словом, эти поправки уменьшат нагрузку на иностранных инвесторов».

В то время как данные поправки начали свой медленный курс по российской политической системе, многие опасаются, что они не скоро принесут плоды, либо будут ограничены.



Сергей Пепеляев, Кандидат юридических наук, Управляющий директор юридической компании «Пепеляев групп»

Страновой риск

В результате исследования деятельности горнодобывающих компаний, проведенного Институтом Фрейзера (Fraser Institute) в 2010-2011 гг. с целью определения степени влияния политических факторов на решения по инвестициям в исследование, Россия заняла 11 место среди стран с наилучшими условиями для горного производства. Однако Россия имеет такой же рейтинг в иностранной валюте («BVB»), как Перу и Бразилия, и сохранила стабильную политическую и экономическую среду со времени избрания Владимира Путина на пост Президента в 2000 г.

Переоценивают ли руководители и инвесторы горной промышленности риски инвестирования в Россию? «Существует предвзятое мнение, что Россия – рискованное место для инвестиций. Инвесторы довольны своими инвестициями во многие другие политически нестабильные страны. Россия же далека от политической нестабильности, но все же инвесторы зачастую рассматривают ее с большой долей скептицизма. Руководители сразу же списывают недочеты на страну, что получает свое отражение и в прессе. Мы предвидим множество возможностей в России, от которых мы уже получаем прибыль», – сообщил Тим МакКатчон, генеральный директор Ovoca Gold.

Опыт одной компании служит примером того, чего может достичь иностранная горнодобывающая компания в России. Корпорация Kinross Gold ведет свою деятельность в России с 1995 года. В настоящее время она владеет одной производственной шахтой в стране и осуществляет широкомасштабные инвестиции в исследования и разработки. Шахтой компании под названием «Купол» было добыто 554 000 унций золота, грамм-эквиваленты в 2010 г. и 925 000 унций в 2009 г.

Шахта «Купол» относится к категории стратегических активов, но канадской компании было разрешено приобрести контрольную долю капитала в собственности, и инвестирование в Россию оказалось чрезвычайно прибыльным начинанием. Даже при переведении работ в подземные условия производство «Купола» осуществлялось при себестоимости 319 долларов США за унцию в 2010, на фоне среднего показателя компании, равного 508 долларов США за унцию.

Генеральный директор компании Kinross Far East, Уорвик Морли-Джеспон, утверждает, что тогда как горнопромышленники могут понять Россию, инвесторы зачастую ее не понимают. «Сообщество горнопромышленников само

по себе имеет более объективное восприятие, нежели инвесторы, в чем и заключается проблема. Инвесторы, будучи свидетелями событий в России, необязательно в горной промышленности, навешивают на нее ярлык опасного места. Некоторые горнодобывающие компании покинули эту страну либо отказываются с ней иметь дело по необъяснимым для нас причинам. Мы – доказательство того, что вы можете достичь здесь успеха, а также того, что иностранные горнодобывающие компании имеют поддержку в этой стране. При этом, по его словам, существует возможность некоторой корректировки системы, в частности для стимулирования.

Разрешительная система

Скорее проблема получения разрешений, нежели законы о стратегических активах или политический риск может создавать самый значительный риск, связанный с горной промышленностью в России.

Компании должны бороться за получение лицензий на освоение недр, что, как правило, длится два года с вероятностью удлинения срока. В ряде недавних раундов аукционов по техническим причинам в последний момент были дисквалифицированы серьезные заявители. Для законности аукциона необходимо наличие заявок как минимум от двух лиц. При отсутствии второго лица проводится новый аукцион, для участия в котором необходима переквалификация заинтересованных лиц.

При получении компанией лицензии на освоение недр и нахождении нею месторождения она должна получить лицензию на добычу полезных ископаемых.

В качестве предварительного условия для заявления на получение лицензии на добычу полезных ископаемых заявитель должен предоставить расчет запасов, прошедший проверку в Государственной комиссии по запасам полезных ископаемых (ГКЗ). В большинстве случаев, для внутренних целей либо для обеспечения внешнего финансирования, геологоразведчик должен заказывать внешнему консультанту расчет ресурсов, соответствующий стандартам JORC (Объединенного комитета по запасам руды) либо NI-31-101. Между ГКЗ и JORC отсутствует согласованность, хотя данный орган движется в направлении гармонизации своих стандартов со стандартами Комитета по международным стандартам отчетности о минерально-сырьевых запасах (КРИПКО).

Компания Amur Minerals является юниорной компанией, ориентированной на производство основных металлов, и которая ведет работу над тремя проектами в восточной Сибири. Ее исполнительный директор, Робин Янг, поделился опытом получения лицензии на добычу полезных ископаемых для основного проекта компании по добыче сульфида никеля, а также меди, в районе Кун-Мани. «Как правило, процедура подачи заявления длится шесть месяцев, но мы имеем дело с федеральным органом. Аналогично Канаде или США, их график, по-видимому, отличается от нашего. На данный момент прошло уже 20 месяцев. Существует четыре отдельных органа, производящих проверку документации, которая затем передается Министерству охраны окружающей среды и природных ресурсов, предоставляющему, в конечном итоге, лицензию. Сейчас мы как раз ожидаем отчета четвертого органа. Мы делаем






StewartGroup
Geochemical & Assay




Комплексы подготовки проб и химического анализа для геологоразведки, оценка месторождений с крупным золотом.

Международная лаборатория с 2006 г. в России аккредитована ГОСТ Р ИСО/МЭК 17025

31, Obrucheva, Moscow 117246 Russia
 Tel/Fax: +7 499 724 34 61 E-mail: moscow.lab@stewartgroupglobal.com
 Web: www.stewartgroupglobal.com

храс
talpas
хаст
xeras

**Более 30 лет
опыта работы
в горной
промышленности
на мировом
уровне**

- Горная Промышленность
- Программная оптимизация и планирование
- Независимая экспертиза, технические отчеты и технико-экономическая оценка
- Заключения в соответствии международным стандартам (NI 43-101, JORC, SAM-REC)
- Документы о соответствии для основных фондовых бирж (ASX, TSX, HKSE, LSE)
- Опыт в производстве открытых и подземных горных работ (добыча угля, урана, драгоценных металлов, металлоносных руд и промышленных полезных ископаемых)

«Добавляем ценность владельцам проектов и их инвесторам»

runge

**ДОБАВЛЯЯ ЦЕННОСТЬ
ВАШЕМУ БИЗНЕСУ**

«ЗАО Ранги»
Адрес: Россия, 125047,
Москва, 4-й Лесной
переулок, стр. 4, ВС
«Капитал Плаза», 4-й этаж

Тел.: +7 495 663 8003
Факс: +7 495 225 8500
Адрес электронной почты:
rungerussia@runge.com.au

www.runge.com

успехи, но в данном бизнесе я научился никогда не прогнозировать дату».

Бюрократия не заканчивается на приобретении лицензии на добычу полезных ископаемых. «Планы шахт ежегодно предоставляются местным органам власти для сверки с исходными документами в целях проверки вашей работы и выполнения данных вами обещаний. Если заказчик желает обновить план шахты в силу произошедших изменений на рынке, утверждение таких изменений органами местной власти может занять пару лет. Во всем мире вы бы создали новый план шахты за три месяца и выполнили бы его без необходимости в получении какого-либо разрешения», - отметил Дэвид Пирс, генеральный директор компании SRK Consulting в России.

Вышеуказанная процедура аналогична порядку, с которым сталкиваются во многих других странах мира, но основной проблемой является время, которое занимает каждый этап процесса. По словам Тима МакКатчеона, генерального директора Ovoca Gold, «именно бюрократическая система сдерживает юниорные компании от прихода с целью освоения».

IPO: быть или не быть?

Как было отмечено ранее, львиная доля горной промышленности России контролируется внутренними игроками, поэтому, при возникновении у инвесторов желания иметь в ней долю участия, им, вероятно, необходимо будет инвестировать средства в российскую компанию, которая числится в котировках международной фондовой биржи.

Тогда как Россия завоевала репутацию земли богатств (для некоторых людей), внутренние рынки капитала остаются ограниченными, по словам Евгения Хрусталева, партнера компании Ernst & Young, специалиста в области оценки операций и бизнес-моделирования. Финансовая среда в России находится в стадии созревания, но до сих пор она не приблизилась к уровню западных рынков или Гонконга. Нам не хватает корпоративных инвесторов, что представляет собой основную проблему. Положение дел улучшается, но результат находится в долгосрочной перспективе», - отметил Хрусталева. Для наращивания существенного капитала либо достижения «справедливой» рыночной стоимости российским компаниям все равно необходимо числиться в зарубежных котировках.

«Если вернуться в конец 2010 года, то можно увидеть достаточно длинный список потенциальных первичных размещений акций (IPO) в секторе металлургии и горной промышленности. В первой половине этого года некоторые из них были отложены, а некоторые так и остались только на бумаге», - сообщил Хрусталева.

В 2011 году деятельность по регистрации ценных бумаг на биржах была сдержанной во всем мире, даже в оживленном секторе добычи полезных ископаемых. Учитывая размеры запасов, отсутствие активности российских горнодобывающих компаний по регистрации IPO было особенно заметным в 2011 году. Недостаток IPO российских компаний в 2011 году является отражением настроений инвесторов, а также, в частности, ставки за риск, присваиваемой зарубежными инвесторами российским акциям. Один лишь объем капитала, необходимого для российских горнодобывающих компаний, также является

причиной для беспокойства. «В 2011 году было ясно, что инвесторы проявляли осторожность по отношению к российским компаниям, поскольку на рынке не хватало денежных средств для размещения всех таких компаний по цене, приемлемой для владельцев», - сообщил Владислав Погуляев, старший партнер по аудиту компании BDO.

Джон Кэмпбелл, партнер, руководитель практики по оказанию услуг компаниям металлургической и горнодобывающей отраслей, PwC в России, отметил: «Существует неверное отношение к фразе «нам необходимо разместить IPO», произнося которую, люди не задумываются, что именно это подразумевает. Вам необходимо быть подготовленными в части стандартов финансовой отчетности, на что требуется много времени. Также вам следует умерить ожидания, поскольку докризисный климат уже в прошлом. Многие компании вышли на рынок и получили разочарование. Компаниям следует быть реалистичными, рассматривая размер ожидаемой прибыли от предприятия на фоне того, сколько в него потребуются реинвестировать, если они рассчитывают на высокую и прочную оценку».

Традиционно Лондонская фондовая биржа (LSE) является очевидным выбором компаний СНГ при поиске иностранных инвесторов. Компания «Русал» в качестве своей основной площадки выбрала Гонконг, и это стало поводом для предположений, что Китай может стать приоритетным рынком инвестиций для российских компаний. «Многие российские компании рассматривают Азию в качестве своего приоритетного рынка, и Гонконг становится все более очевидным местом назначения. Однако существуют основательные сведения о том, что Россия и ее горнодобывающие компании заключают сделки в Лондоне и Торонто, что говорит о приоритетности этих рынков для российских горнопромышленников», - сообщил Кэмпбелл.

Учитывая то, что 2012 год может ознаменовать начало второго глобального экономического кризиса, остается крайне сложно делать какие-либо прогнозы о деятельности по размещению IPO в ближайшем будущем. В ноябре 2011 года, третья в мире компания по добыче серебра (занимающая четвертое место в России по добыче золота), «Полиметалл», переместила свой первичный листинг на Лондонскую фондовую биржу и может стать первым российским горнопромышленником, вошедшим в список FTSE-100 к моменту публикации.

Компания по добыче золота и серебра, «Полюс Золото», инициировала обратное поглощение компании «KazakhGold», рассчитывая на повторное включение в британский фондовый рынок, и ее первичный листинг был представлен в Лондоне в октябре 2011 года.

Однако, к всеобщему удивлению, комиссией, возглавляемой Премьер-министром России Владимиром Путиным, попытка была заблокирована. Причина, по которой Путин решил заблокировать слияние, остается неопределенной; это могло произойти из-за чисто технических (и разрешимых) проблем, но многие подозревают, что это стало наказанием для основного акционера компании «Полюс», Михаила Прохорова, таящего в себе амбиции стать следующим президентом России, либо причиной могло стать то, что правительство не захотело видеть, как такая крупная компания, как «Полюс» покидает Россию.

Интервью с Максимом Волковым, генеральным директором компании ФосАгро

ФосАгро – довольно молодая компания, юридически она была основана в 2001 году, но её горнорудные активы существуют с 1930-ых годов. Компания занимается производством аммиака, серной кислоты и различных удобрений, которые ФосАгро поставляет в более чем 70 стран мира. Компания является самым большим производителем высококачественного фосфатного сырья (с содержанием P_2O_5 более 37%)

Продаете ли Вы добываемое фосфатное сырье на рынке?

Мы продаем фосфатное сырье – апатитовый концентрат на рынке, но мы сокращаем продажи – уровень продаж был снижен с почти трех миллионов тон в год до менее чем одного миллиона. Сегодня, мы увеличиваем переработку сырья на наших заводах и как следствие – увеличиваем количество готовой продукции – удобрений.

На данный момент существует огромный интерес к фосфатному и калийному сырью, инвестируется огромное количество средств в добычу. Какова на Ваш взгляд ситуация со спросом и предложением?

На рынке нет понимания того, что капитальные затраты компаний, которые занимаются производством фосфорсодержащих удобрений могут быть выше затрат калийных компаний. Строительство интегрированного производства фосфорсодержащих удобрений задача намного более сложная, чем строительство калийных добычных мощностей.

Для производства концентрированных фосфорсодержащих минеральных удобрений требуются различные компоненты: фосфатное сырье для производства фосфорной кислоты, сера для производства серной кислоты, газ для аммиака. По сути, для изготовления сложных минеральных удобрений нужно несколько производств в рамках одного предприятия. При этом, в мире есть не более 10 стран, которые имеют достаточно внутренних ресурсов для производства всех этих ингредиентов.

Для строительства предприятия по производству сложных удобрений потребуются инвестиции не менее 2 миллиардов долларов на 1 млн. тонн мощностей и минимум 6 лет. Например, строительство завода по производству удобрений в Саудовской Аравии мощностью 3 млн. тонн DAP в год заняло 6 лет и обошлось в 5,6 миллиардов долларов. Таким образом, я не вижу проблем со сбытом фосфорсодержащих удобрений в ближайшие пять лет.



Отмечаете ли Вы переизбыток предложения минеральных удобрений на рынке в настоящее время?

Нет. Напомню, что для производства удобрений требуются различные ингредиенты. В прошлом было достаточно просто закупить минеральные ресурсы по низкой цене, но на сегодняшний день это уже не так и конкуренцию могут составить исключительно интегрированные производители.

Сложно ли вам привлекать средства для финансирования проектов развития компании?

Для нас это не является проблемой. Наш коэффициент задолженности остается очень низким, поэтому мы не испытываем трудностей в поиске средств. В России мы остаемся одним из самых надежных заемщиков и поэтому можем рассчитывать на получение средств на выгодных условиях. В прошлом году мы провели IPO компании. И у нас есть основания считать, что размещение акций прошло успешно.

Ваши затраты на производство остаются довольно низкими. В чем секрет и что будет происходить с затратами, по мере увеличения производства?

Мы верим в то, что сможем сохранить конкурентоспособность во многом, благодаря вертикальной интеграции компании. Мы

полностью обеспечиваем себя фосфатным сырьем, на 94% обеспечиваем себя аммиаком, а также имеем нескольких поставщиков серы, что исключает риски нерыночного ценообразования. Например, компания Mosaic – наш главный конкурент, платит минимум в два раза больше за серу, а также, в значительно меньшей степени обеспечивает себя аммиаком.

Является ли транспортная инфраструктура проблемой для развития компании?

В этом плане нам очень повезло. Наши заводы были спроектированы так, чтобы иметь всё необходимую инфраструктуру под рукой, наш самый крупный завод в Череповце построен на реке и на его территории есть порт, что позволяет осуществлять прямые поставки в Европу водным путем. Также мы активно используем железную дорогу, и в будущем мы не видим проблем связанных с транспортной инфраструктурой.

Какие рынки являются для вас ключевыми?

Азия, Индия, страны Латинской Америки и Европа. Индия приобретает до 50% объема диаммонийфосфата продаваемого на международном рынке. Этот рынок всегда будет оставаться огромным, потому что Индия удовлетворяет свои потребности в удобрениях в основном за счет импорта диаммонийфосфата.

Каким Вам видится развитие компании ФосАгро в ближайшие пять лет?

Я уверен в том, что мы будем продолжать расти. В 2016 году, Газпром планирует завершить развитие Штокмановского газового месторождения, которое предоставит прекрасную возможность для строительства заводов по производству аммиака и минеральных удобрений вблизи от наших рудников в Мурманской области. Это значительно повлияет на снижение затрат на производство.

В то же время мы уже сейчас ведем работу по выбору поставщика оборудования и лицензиара технологии для строительства крупнотоннажного агрегата аммиака мощностью 760 тыс. тонн в год в Череповце.

Движущие силы роста

Обзор полезных ископаемых, привлекающие основную часть внимания инвесторов.



На шахте «Купол», находящейся в собственности компании Kinross, добыча полезных ископаемых ведется как в подземных условиях, так и открытым способом. Фото предоставлено компанией Kinross.

Горнодобывающий сектор российской промышленности может и не привлечь капитал в объеме, соответствующем его геологическому потенциалу, но по нескольким минералам и категориям металлов в стране наблюдается существенное инвестирование. К примеру, Россия заняла четвертое место в мире по объемам производства фосфоритов, добыв в 2010 году 11 миллионов мегатонн исходного сырья для удобрений. Комплекс Хибин, расположенный к северу от Полярного круга на Кольском полуострове, является крупнейшим щелочным магматическим образованием в мире, и именно здесь добывается большая часть фосфатов в России (в виде апатита).

Хибинские апатиты имеют высокое качество, и местная компания «ФосАгро», ведущая добычу в четырех шахтах, расположенных на полуострове, является крупнейшим в мире производителем высокочастотных фосфоритов, как отметил ее Генеральный директор, Максим Волков.

К высокому качеству российских фосфоритов присоединяются другие факторы, благодаря которым себестоимость остается низкой для производителей, придерживающихся комплексного подхода.

«Наши заводы были спроектированы таким образом, чтобы обеспечить поддержку всей необходимой инфраструктуры, при этом основной из них построен на реке и на своей территории имеет порт. Наши суда могут осуществлять поставки по всей Европе. Конечно, мы используем и железные дороги, при этом мы не видим никаких ограничений на будущее — они будут продолжать развиваться в ногу с нашим развитием», — сообщил Волков.

«Мы полностью самодостаточны в добыче фосфоритов, на 94% самодостаточны в производстве аммиака и имеем достаточно диверсифицированные — и, следовательно, конкурентоспособные источники запасов серы. Компании Mosaic, нашему основному конкуренту на глобальном уровне, сера обходится как минимум в два раза дороже, и в производстве аммиака эта компания также менее самодостаточна», — отметил Волков.

Значительные капиталовложения в сектор добычи фосфатов наблюдаются во всем мире. Компания «Акрон», специализирующаяся на производстве удобрений, которая уже является одним из крупнейших производителей фосфатных удобрений в мире, осуществляющих их розничную реализацию, ведет строительство карьера «Олений Ручей» на Кольском

полуострове, представляющего собой крупнейший проект строительства в рамках горной промышленности России.

«Наше месторождение расположено на апатитовой дуге. Этот район является крупнейшим месторождением апатитовой руды в мире. Здесь вы найдете легко обрабатываемый чистый апатит, позволяющий нам производить 40% концентрат. В 2006 году мы выиграли аукцион по продаже Оленьего Ручья, а в 2008 году мы получили утверждение начала строительства карьера и перерабатывающего завода, а в 2009 году мы начали работы по развитию инфраструктуры», — сообщил Сергей Федоров, вице-президент по горным разработкам.

С момента получения утверждения компания «Акрон» движется быстрыми темпами. «В октябре 2011 года мы добыли первую тонну руды, а через год мы начнем производство концентрата апатита» — отметил Федоров.

Алмазы

Россия является крупнейшей алмазодобывающей страной мира, на которую приходится около 25% мирового производства алмазов в стоимостном выражении. Лидером промышленности является компания «АЛРОСА», которая уже второй год подряд признана крупнейшей в мире алмазодобывающей компанией. «АЛРОСА» производит около 25% алмазов в мире в стоимостном выражении, и на ее долю приходится 94% российского производства. Если не считать 34%-процентный пакет акций в ангольском месторождении Катока, вся выручка компании «АЛРОСА» является результатом ее деятельности в России.



Артем Романченко, директор компании «ТОМС Инжиниринг»



Сергей Митюхин, советник президента АК «АЛРОСА»

С 1970-х годов Россия является основным производителем, но «АЛРОСА» лишь недавно утвердила свои лидирующие позиции в данной отрасли. В отличие от своих конкурентов, компания «АЛРОСА» является собственностью государства, что является большим преимуществом, как утверждает советник правления, д-р Сергей Митюхин. «В 2008 году, когда цены на алмазы упали, компания «АЛРОСА» не остановила производство. Министерство финансов России скупило алмазов на сумму 1 миллиард долларов США», - отметил Митюхин.

В мире, в котором не происходит много новых крупных открытий, «АЛРОСА» имеет мощную ресурсную базу. Алмазов у компании «АЛРОСА» хватит на следующие 35-40 лет, с учетом того, что мы извлекаем 35 миллионов карат в год», - заявил он.

Мощная ресурсная база «АЛРОСА» надолго обеспечивает ей выгодное положение. «За последние 25 лет не было открыто ни одного значительного месторождения алмазов. В следующие 10-15 лет мы можем ожидать открытие одного или двух крупных месторождений. Поэтому число реализованных алмазов не будет компенсировано числом добытых алмазов, поскольку производство, скорее всего, будет сокращено. В долгосрочной перспективе цены на алмазы должны повышаться. Несмотря на наличие у «АЛРОСА» ресурсной базы, компания постоянно инвестирует в исследования. Мы это делаем по двум причинам: первая заключается в увеличении объема ресурсов в имеющихся у нас месторождениях, что повысит возможности добычи. Во-вторых, мы пытаемся оптимизировать структуру наших ресурсов. Как любая другая компания, мы хотим открывать новые месторождения с благоприятными условиями добычи: достаточная площадь, не слишком глубокое залегание, высокое качество руды, близость к дорожной развязке, железной дороге и другим видам инфраструктуры» - отметил он.

Золото

Именно золото привлекает большинство иностранных инвесторов к горной промышленности России, и именно золотодобывающие предприятия имеют самый большой успех среди иностранных компаний. Рост цен на золото в последние годы сыграл свою роль в этом, но относительно успеху в этом секторе также поспособствовали и местные факторы.



Карьер «Мир» в городе Мирный. Фото предоставлено компанией «АЛРОСА»

Михаил Дамрин, Генеральный директор компании Kory Goldfields, отметил, что ключевым фактором является перспективность. Исторически Россия была сосредоточена на добыче россыпного золота после обеих мировых войн, когда перед ней стояла необходимость быстрого роста капитала для восстановления инфраструктуры. Говоря о регионе, в котором функционирует компания Kory Goldfields, Ленских золотых приисках в Иркутской области в Восточной Сибири, акцент сместился с добычи россыпей на исследование твердой породы.

«На протяжении последних 150 лет Лена была основным источником добычи россыпного золота, при суммарной добыче, равной 30

миллионам унций. Семь лет назад началась ограниченная добыча почвы россыпи, и на данный момент доля почвы россыпи составляет 30%, а доля россыпи – 70%. В настоящее время ведутся четыре достаточно масштабных проекта по добыче почвы россыпи, в рамках которых производство либо уже ведется, либо будет запущено в течение ближайших двух-трех лет, и мы до сих пор считаем этот район недостаточно исследованным», - заявил он.

В дальневосточном Чукотском автономном округе шахта «Купол» компании Kingross является богатым месторождением с содержанием золота, равным 10,66 г/Мт и серебра - 135,4 г/Мт. Уорвик Морли-Джеспсон, Генеральный



ГИПРОШАХТ
Орден Трудового Красного Знамени
ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
ПО ПРОЕКТИРОВАНИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ
УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

**Более 80 лет
ОПЫТА**



ОТДЕЛЫ

Разработка месторождений – подземный способ
Разработка месторождений – открытый способ
Обогащение и проектирование брикетных фабрик
Проектирование очистителей шахтных вод

191911, Санкт Петербург, Набережная канала Грибоедова 6/2
Тел: +7 (812) 312-30-31 факс: +7 (812) 312-41-51
email: mail@gpsh.ru web: www.gpsh.ru

MINING IN RUSSIA

директор компании Kinross Far East, сообщил: «За 30 месяцев нами добыто 2 миллиона унций золота и более 22 миллионов унций серебра. Очень немногие золотые рудники мира смогли произвести такое количество за такое короткое время, что дает представление о содержании, с которым мы работаем и эффективности проведенных нами работ».

Компания Kinross продолжает осуществлять широкомасштабные инвестиции в восточные регионы. «В августе прошлого года мы приобрели месторождение Двойное; работы в нем велись лишь несколько месяцев в году, а некоторые ресурсы его карьеров были исчерпаны, поэтому мы решили все законсервировать и начать с нуля. В начале этого года мы завершили предварительное исследование, а в настоящее время мы проводим технико-экономическое обоснование и ведем строительство наклонной штольни в целях улучшения своего потенциала освоения и разработки. Вопрос состоит в следующем:

Какие объемы будет иметь месторождение? Мы полагаем, что оно обеспечит нас на восемь лет при добыче руды 900 тонн в день, но наши усилия направлены на увеличение эксплуатационного периода рудника», - рассказал Морли-Джеспсон.

Чукотка является объектом повышенного внимания, несмотря на ее жестокий климат и изолированное расположение на выступе полуострова в Берингово море, который является самой восточной точкой Азии. Большую роль играет геология, но значение имеет также и политика. Политика в этом автономном округе направлена на поддержку бизнеса, здесь признается важность добывающих отраслей экономики.

Далее на запад золотодобывающая юниорная

компания White Tiger Gold владеет пятью объектами в России, и ей удалось вывести месторождение Савкино из стадии проекта на производственную стадию за рекордных три года.

«Мы находимся на золотом поясе, который тянется от юго-запада Сибири до самого Никополя. Большой проблемой является размер жилы и то, где она залегает; если это слишком глубоко, возникает проблема горного давления и себестоимости добычи. Наше оборудование на месторождении Савкино соответствует требованиям стандарта NI 43 101 (для первой стадии), и в настоящее время мы проводим его обновление. В центральной части карьера было добыто 16 000 унций в 2010 году, а в этом и в следующем году мы планируем достичь показателя 20 000 унций в год. В начале следующего года мы планируем начать разработку увеличенного месторождения Савкино на основании новых результатов бурения, что в 2013 году позволит нам увеличить нынешние темпы добычи более чем в два раза», - заявил Генеральный директор, д-р Джеффри Коули.

Серебро

В России многие горнодобывающие компании производят серебро в качестве побочного продукта, и лишь немногие фокусируются на самом металле. Одна из немногих юниорных компаний, ведущая свою деятельность на рынке серебра в России - компания Silver Bear Resources. Этой компании принадлежит Мангазейское месторождение в Якутской области центральной части Сибири. Содержание металла в Мангазейском месторождении сверхвысокое: в оценке уровня соответствия ресурсов, проведенной ГКЗ России, содержится

прогноз добычи 16 600 Мт с содержанием, равным 1,809 г/Мт (по категориям P1 и P2). В соответствии со стандартом NI 43-101, предполагаемые ресурсы компании Silver Bear составляют 30,6 млн. унций при содержании 554 г/Мт, а установленные ресурсы - 18 млн. унций при содержании 514 г/Мт.

Компания Silver Bear рассчитывает на быстрое осуществление проекта. «Мы только что завершили предварительное исследование и до сих пор ведем обработку той информации, которую оно нам дало. Мы собираемся провести намного больше работ по бурению на территории с целью увеличения нынешнего объема ресурсов, равного 900 миллионов унций, согласно оценке. Затем в технико-экономическом обосновании мы определим план наших действий, и нашей целью является получение лицензии на добычу вслед за лицензией на разведку», - сообщил генеральный директор Марк Тревисиол.

Silver Bear является членом группы компаний Forbes & Manhattan. «Группа Forbes & Manhattan имеет богатую историю воплощения своей профессиональной компетенции в таких проектах, как этот, а также в придании им огромной ценности. Для такого рода разработок необходимо участие состоятельного партнера, поскольку вам нужен комплексный участок, а 100-150 млн. долларов США - это большая сумма», - заявил Тревисиол. В лице российской компании АльфаБанк компания Silver Bear нашла такого инвестора. Местный инвестор предоставляет нечто большее, чем просто деньги. АльфаБанк оказал компании Silver Bear содействие при решении многих бюрократических вопросов в России.

Building golden opportunities in Russia

Kinross has more than 15 years experience in Russia and is the largest Canadian investor in the country.

Our world-class Kupol mine and high-grade Dvoinoye project is delivering strong results for our shareholders, while making a lasting and positive impact through job creation, local investments and indigenous community development.

Kinross. A partner for prosperity in Russia.



www.kinross.com www.kinrossgold.ru

Kinross is a Canadian-based gold mining company with mines and projects in Brazil, Canada, Chile, Ecuador, Ghana, Mauritania, Russia and the United States, employing approximately 8,000 people worldwide. Kinross maintains listings on the Toronto Stock Exchange (symbol:K) and the New York Stock Exchange (symbol:KGC).

For global career opportunities, visit www.kinross.com/careers.

our values

Putting people first
Outstanding corporate citizenship
High performance culture
Rigorous financial discipline

Чукотка развивает благоприятные условия для инвестиций

Чукотка – крупный горнодобывающий регион России. Он привлекает инвестиции, и в нем расположен золотой рудник «Купол» компании Kinross. Губернатор Чукотского автономного округа Роман Копин описывает то, как регион способствует развитию горнодобывающего бизнеса.

Горнодобывающая промышленность является наиболее важным сектором бизнеса для Чукотки. В 2006 году правительством Чукотки была разработана стратегия регионального развития до 2020 года, ключевым пунктом которой является развитие существующих месторождений и оснащение новых. Это имеет особую важность для месторождений золота.

Исследование показывает, что 10% установленных запасов золота находятся на Чукотке. Здесь также находится крупнейшее месторождение олова в России, Пиркайские штоковёрки. Последняя геологическая экспедиция завершилась предположением, что на Чукотке находится одно из крупнейших в мире месторождений меди – Песчанка, в котором содержится более 27 млн. Мт руды. Мы ожидаем, что это месторождение войдет в пятерку крупнейших месторождений меди в мире.

Мы также ведем очень перспективный угольный проект на Беринговом перешейке. По оценкам, объем содержащихся в нем запасов превышает 4 млрд. Мт. угля, и, что интересно, это место находится в районе стратегического назначения, на близком расстоянии от потенциальных рынков и инфраструктуры.

При всем этом потенциал, горнодобывающая промышленность – наш приоритет, и регион в значительной степени от нее зависит. Компании, функционирующие в этом секторе, являются крупными налогоплательщиками и работодателями; они возрождают экономику Чукотки.

Чукотка является одним из самых успешных регионов России по привлечению иностранных инвестиций. Каким образом это достигнуто?

Мы считаем, что создание комфортных условий для инвестиций было ключевым фактором - это минимизация бюрократических процедур, готовность правительства для переговоров с компаниями. Основы это политики были заложены ещё предыдущим губернатором, а новое правительство придерживается той же самой политики.

Как пример можно привести месторождение Купол. На освоение такого рода месторождения обычно уходит 10 лет, а нам, при учете сложной транспортной схемы, удалось это сделать за 5 лет. Это было бы невозможно без поддержки правительства. И мы гордимся тем, что в условиях Чукотки можно было реализовать такой проект.



Считаете ли Вы, что успех Купола укрепил доверие иностранных компаний к Чукотке?

Да. В настоящее время многие крупные золотодобывающие компании работают на Чукотке, в том числе «Полиметалл», «Полос Золото» и, конечно же, Kinross. В 2012 году начнет работу завод на месторождении Майское, которым владеет компания «Полиметалл». Разные канадские и китайские компании проявляют интерес к нашим запасам угля, и мы ожидаем повышения интереса к месторождениям меди. Вполне вероятно, что стимулом для такого возросшего интереса стал пример компании Kinross.

Все видят, что на Чукотке можно работать, несмотря на ее тяжелый климат и проблемы инфраструктуры. Здесь можно делать бизнес.

Первоначально правительству Чукотки принадлежал значительный пакет акций «Купола». В будущем Вы хотели бы сделать то же самое с другими разработками месторождений?

Я думаю, что такая модель является наиболее успешной и прибыльной как для компании, так и для региона. Она помогает развиваться. Поэтому мы продолжим ее использовать. Мы не являемся горнопромышленниками, и на определенной стадии бизнес перестает нуждаться в нашем присутствии. Подобным образом мы не думаем, что необходимо оставаться акционером. Наше участие необходимо лишь на определенном этапе в процессе развития.

В чем заключается стратегия регионального правительства, когда речь идет о развитии инфраструктуры?

Мы ведем сотрудничество с компаниями и согласовываем программы совместного инвестирования проектов развития инфраструктуры. Ярким примером данной стратегии является месторождение Майское. Мы получили финансирование в рамках Программы развития Дальнего Востока и Забайкалья и вели сотрудничество с компаний «Полиметалл» в целях развития электроэнергетической инфраструктуры. Очевидно, что регион не имеет достаточных средств для крупных инфраструктурных проектов; именно поэтому мы ведем совместную работу с инвесторами, компаниями и Федеральным правительством.

Горнодобывающие заводы и месторождения требуют участия большого количества высококвалифицированных профессионалов. Чукотка располагает такими кадровыми ресурсами?

Мы испытываем нехватку кадров. Горнодобывающий сектор стремительно развивается, и мы не располагаем необходимым количеством специалистов. На Чукотке около 50 000 жителей, в то время как на «Куполе» работает 1 600 людей. В одном нашем регионе невозможно отыскать кадры в том количестве, которое необходимо для отрасли.

Что касается развития, в Чукотском колледже мы запускаем программу обучения для подготовки горных специалистов, а также ведем сотрудничество с Московским государственным горным университетом. Наши студенты могут пройти обучение в Москве, а затем вернуться на Чукотку работать. Таким образом мы делаем все возможное, чтобы помочь местным жителям работать на своих месторождениях.

Какой Вы видите горнодобывающую промышленность Чукотки через 4-5 лет?

Я считаю что Чукотка сохранит и укрепит свои позиции в области золотодобычи, с учетом ввода в эксплуатацию новых месторождений.

При этом я также полагаю, что Чукотка может стать лидером не только в добыче золота, но также стать лидирующим регионом по производству меди, серебра, угля и других металлов.

Осуществляя разработку новых месторождений, мы не забываем и о наших обязанностях по защите окружающей среды. Очень важно сохранить первозданную природу нашего региона.

Местные и иностранные представители борются за долю на рынке оборудования

Советский Союз мог производить практически все, что ему было нужно в области добывающего оборудования, и многие советские заводы до сих пор ведут производство, хотя на сегодняшний день им приходится конкурировать с иностранными производителями. Рынок переполнен, как утверждает Дэвид Хилл, региональный директор в России и странах СНГ компании JCB, британского производителя оборудования тяжелой промышленности. «Существует мнение о России как о заводе с малым числом игроков на рынке, но здесь есть все, в том числе китайцы, которых отделяет лишь граница. Этот рынок весьма сверхактивный».

Уралмашзавод – крупнейший в России производитель шагающих драглайнов и один из ведущих производителей экскаваторов и дробильного оборудования. Сергей Червяков, начальник отдела добычи, признает, что первые годы на постсоветском пространстве были тяжелыми для компании. «Наш завод прошел через трудные времена в 1990-е годы, когда многие специалисты покидали завод, и у нас не было средств на исследования. Я думаю, что нам удалось преодолеть эти трудности наилучшим возможным образом, и мы удержали всех своих ключевых специалистов и смогли продолжить выпуск новой, усовершенствованной продукции», – отметил Червяков.

«Помимо усовершенствования линии продукции, Уралмашзавод намеревается расширить свои возможности послепродажного обслуживания: мы планируем создать сеть сервисных центров, которые могли бы производить сборку оборудования, его ремонт, а также хранить запасные части на своих складах. Сегодня у нас есть такие центры в трех регионах – на Кузбассе, в Восточной Сибири и в Украине. Мы надеемся на открытие 2-3 центров в год, и не только в России, но и в странах, в которых мы хотим создать удельный вес компании в обороте рынка», – заявил Червяков. Уралмашзавод производит экскаваторы, объем которых соответствует самосвалам компании БелАЗ. «БелАЗ предлагает широкую линейку самосвалов с мощностью 30мт, 45мт, 55мт, 90мт, 130мт, 160 мт, 220 мт и 240 мт. Уже существует модель с мощностью в 360 мт, также БелАЗ планирует выпустить новую машину с мощностью в 420 мт» – сказал Константин Рыльцов, генеральный директор ТД «БелАЗ».

2011 год был позитивным на большинства производителей, как для национальных, так и для иностранных. После трудных времен 2009-2010 годов, российские клиенты начали замену старого оборудования и инвестирование для удовлетворения вновь возникшего спроса. Для компании JCB 2011 год стал лучшим годом



Сергей Червяков, директор отдела горного оборудования на Уралмашзаводе

за весь период ее деятельности в России, а исключительному представителю Hyundai, компании TechnoGrade, удалось установить лидирующее положение в секторе импортных экскаваторов, по словам коммерческого директора, Дмитрия Кузнецова.

Одним из способов, который использовали производители тяжелого оборудования на своем пути выхода из кризиса, было фокусирование на клиентах в горной промышленности, а не на строительных предприятиях или предприятиях нефтегазового сектора, прежде привлекавших большое внимание. «Поначалу мы были сосредоточены на трубопроводной промышленности, после чего пережили очень жесткий экономический кризис. Нам удалось избежать увольнения сотрудников, и в 2009 году мы значительно увеличили численность нашей команды по работе с горнодобывающей отраслью до начала стремительного наращивания величины оборота в горной промышленности в 2010 году. В этом году мы достигли 200-процентного роста в горнодобывающем сегменте и планируем другой 200-процентный скачок в следующем году. Таким образом, горная промышленность, прежде не имевшая такого значения, сейчас играет решающую роль для нашего роста, особенно в части технической поддержки», – отметил Адель Селим, Генеральный директор компании «Мантрак Восток» дилера Caterpillar.

Несмотря на объемы рынка, льготные тарифы на импорт и привилегированный доступ к рынкам некоторых других стран СНГ, в России наблюдаются на удивление низкие инвестиции со стороны иностранных производителей оборудования. «Россия не является низкзатратным производственным центром; делать это правильно, эффективно и с гарантией качества означает инвестировать крупные суммы. На данный момент мы не можем это коммерчески обосновать», заявил Хилл, представитель JCB.

Сложившаяся ситуация вряд ли изменится в ближайшее время: в декабре 2011 года Россия присоединилась к Всемирной Торговой Организации, вследствие чего ожидается падение цен на промышленные товары с потолка средней цены 9,5% до 7,3%, что еще больше ослабляет обоснованность строительства новых заводов.

ИНГОРТЕХ

Научно-производственное предприятие

Системы промышленной безопасности и связи для шахт

ООО «Ингортех»
620144, Екатеринбург, ул. Куйбышева, 30
Тел: +7 (343) 257 72 76 факс: +7 (343) 257 47 87
e-mail: ingortech@ursmu.ru www.ingortech.ru



УРАЛМАШЗАВОД



Уралмашзавод – российский лидер в разработке и производстве по собственному инжинирингу горного оборудования для разработки месторождений твердых полезных ископаемых открытым способом. Уралмашзавод предлагает комплектную поставку и монтаж оборудования у заказчика, поставку отдельных видов оборудования и запасных частей, а также сервисные услуги.

ЭКСКАВАТОРЫ: шагающие и гусеничные драглайны, карьерные мехлопаты

ДРОБИЛКИ: конусные и щековые

МЕЛЬНИЦЫ - шаровые, стержневые и самоизмельчения

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЦЕМЕНТНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ И СЕРВИС



Россия, 620012, Екатеринбург пл. Первой пятилетки
тел: (343) 336-62-00 факс: (343) 336-67-02
E-mail: mail@uralmash.ru www.uralmash.ru

Росгеоперспектива

Сосредоточение идей



ООО «Росгеоперспектива» является частной независимой организацией, объединяющей ряд предприятий, специализирующихся на геологическом исследовании рудных и нерудных месторождений среди прочих на Урале, Чукотке и в Республике Коми, на территории Российской Федерации, а также в Казахстане и Кыргызстане на протяжении более 10 лет.

Геофизические работы

Геологические услуги

Бурение

Лабораторные исследования

Адрес: Россия, Челябинск, ул. Пушкина, 32
Почтовый адрес: 454091, Челябинск, 12971
Телефон/факс: +7 (351) 265 9061 + (351) 265 3568
Адрес электронной почты: sumco@mail.ru

Директор: Чечулин Владимир Игоревич +7 912 891 4311
Директор по маркетингу: Антипов Илья Владимирович +7 912 790 71 52

Сфера услуг: Рынок закрыт?

На рынке доминируют приватизированные предприятия, которые в прошлом принадлежали государству. Вхождение иностранных компаний в этот рынок только начинается.

Наряду с большим успехом иностранных производителей оборудования в завоевании доли на российском рынке, все становится сложнее, когда речь идет о сфере услуг. В советский период создавались специализированные институты, которые работали для конкретных целей машиностроительной, металлургической и геологической отраслей промышленности. Как правило, для каждой области специальных знаний существовал лишь один институт.

Сегодня, эти институты являются приватизированными предприятиями. Они активно работают над расширением своего профиля, при этом они всё ещё доминируют на этом рынке, и на этом фоне иностранные компании ведут борьбу за место под солнцем.

Советское наследие по-прежнему сохраняется и в российской машиностроительной отрасли, а комплексные контракты на управление проектированием, закупками и строительством (EPCM) заключаются в качестве исключения, а не правила. «Сложно разрушить устаревшую советскую модель трех составляющих строительства: клиент, генеральный проектировщик и генеральный подрядчик; но постепенно она разрушается по мере поиска российскими предпринимателями финансирования со стороны иностранных и международных партнеров. Это привносит международную культуру и влияние иностранных навыков и опыта», - отметил Питер Орфорд, директор отдела проектных услуг компании Hatch.

«Пять лет назад клиенты не были готовы (осуществлять руководство на базе EPCM), но сейчас рынок развивается, и спрос на такие услуги повысился. Клиенты находились в поиске альтернативы старым устоям, не имея возможности предлагать обоснованные решения, и не обладая сведениями о новых разработках в горнодобывающей промышленности. За последние годы качество работы инженерных компаний значительно



Михаил Богданов, генеральный директор «ГСК-Шахтпроект»

улучшилось наряду с увеличением числа клиентов и их потребностей. Это заставляет нас разрабатывать новые решения и технологии», - сообщил Артем Романченко, директор российской компании ТОМС, специализирующейся на оказании инженерных и геологических услуг.

Возможно, ЕПСМ-контракты редко заключаются в России, но ЕРС-контракты (на проектирование, материально-техническое снабжение и строительство) – еще реже. «Шахтпроект» является одной из небольшой группы компаний в России, предлагающих услуги и по проектированию, и по строительству, но в оказании таких услуг компания сфокусирована на конкретную

подотрасль – бурение шахтных стволов и строительство спусков. Нашей компании только два года, но мы очень активно работаем. Среди наших клиентов – такие крупные компании, как «Еврохим» и «Алроса». Мы ведем строительство спуска для компании «Еврохим» на Гремяченском месторождении», - сообщил Михаил Богданов, Генеральный директор компании «Шахтпроект».

Богданов утверждает, что комплексные услуги по технической разработке и строительству являются логическим шагом, независимо от исторически сложившихся рыночных норм. «По моему мнению, намного легче работать с компанией, которая может не только проектировать, но также и строить что-то».

Российской промышленности следует быстрее сменить практику бизнеса не только в выполнении масштабных проектов. «Здесь, в России, есть одна консервативная традиция. После Перестройки российским горнодобывающим компаниям досталось понятие большой, централизованной структуры, оставшейся от советских времен, и не приходилось задумываться о работе по привлечению ресурсов», - отметила Ольга Избаш, директор оценочной компании, Стюарт Групп в России.

«Сейчас рынок изменился и приобрел понимание того, что содержать столько много профильных отделов – это дорого. Люди в России зачастую нас не понимают, полагая, что мы устанавливаем только оборудование, тогда как мы, чаще всего, также обеспечиваем людей возможностями обучения и контроля» - сказал он.

Андрей Кошульников, генеральный директор российской компании «МГУ - Геофизика» проследил тенденцию, что «часто люди, взросление которых происходило во время советского правления, не понимают важность геофизики, у них до сих пор советское восприятие этой науки». Кошульников также отмечает, что деньги также играют свою роль: клиенты «хотят инвестировать финансовые средства только тогда, когда они видят быстрый результат».

Некоторые дальновидные российские клиенты, однако, начинают вкладывать средства в более развитые исследовательские технологии. «Главный геолог компании «Павлик» (члена инвестиционной группы «Арлан») был свидетелем широкомасштабной геофизической разведки в Центральной Азии и намеревался ее использовать на своем объекте в Магадане. Нами же был снят 3D-обзор, результатам которого местные геологи не верили, но золоторудная компания «Павлик» произвела бурение на основании наших результатов, после чего этой компании удалось увеличить свои золотые резервы в 10 раз», - поделился Кошульников.

Для иностранных поставщиков услуг гибкость и проявление желания сотрудничать с местными партнерами и конкурентами может быть ключом к успеху в России.

«Мы в настоящее время реализуем один горный проект «под ключ», другой наш проект разделен на части в структуре управления. Некоторые крупные горнодобывающие компании имеют свои собственные конструкторские отделы, занимающиеся всем этим – хотя они могли бы заручиться поддержкой



Центральный офис:
125284 Россия, г. Москва
Ленинградский проспект, д.31А, стр.1
тел: +7 (495) 232 12 40
факс: +7 (495) 232 12 38
e-mail: mcc@shaftproject.ru
web: www.shaftproject.ru

Специализированный комплекс услуг в горном строительстве

ООО «ГСК – Шахтпроект» создано коллективом единомышленников для работ по проектированию и строительству шахтных стволов и надшахтных комплексов горнодобывающих компаний России, а также стран ближнего и дальнего зарубежья. Коллектив имеет огромный опыт в проектировании и строительстве подземных и поверхностных сооружений в экстремальных условиях Крайнего Севера на вечноммерзлых грунтах, в условиях интенсивного проявления горного давления на больших глубинах в сложных горно-геологических условиях. Мы выполняем полный цикл проектных, строительных и монтажных работ с поставкой оборудования и управлением горным объектом по ЕПСМ контрактам, в том числе:

- проектирование строительства шахтных стволов, а также их наземной и подземной инфраструктуры;
- проектирование карьеров;
- поставка подземных машин, наземного и подземного оборудования ведущих мировых производителей;
- сервисное обслуживание горного оборудования;
- проходка и полная оснастка стволов подъемными машинами и вспомогательным горным оборудованием;
- строительство копров и других объектов поверхности рудников;
- строительство горизонтальных и наклонных выработок рудников (проходка, крепление, монтаж и наладка горного оборудования);
- строительство подземных дробильных комплексов;
- электромонтажные работы и автоматизация объектов горных предприятий;
- организация контрактной добычи полезных ископаемых.

ТОМС

ИНЖИНИРИНГ

от геологоразведки до продукции

ТОМС-инжиниринг – это крупная инжиниринговая компания, охватывающая своей деятельностью все направления, необходимые недропользователю для развития горнорудных объектов.

ТОМС-инжиниринг – это команда из 500 сотрудников с богатым опытом и высокой квалификацией: инженеры, геологи, горняки, исследователи, металлурги и экономисты.

■ **Комплексные услуги по консалтингу в области горнодобывающей промышленности**

Геологический аудит	Оптимизация месторождений
Оценка запасов	Предварительные исследования по проекту
Повышение/проверка качества	Предварительное ТЭО
Отчёт компетентного лица / максимально эффективный уровень добычи	ТЭО
Юридический аудит	Разработка технологий обогащения и литья

- Организация и управление геологоразведочными работами
- Тесты по обогащению и металлургии
- Проектирование рудников, фабрик, инфраструктуры
- Организация управление строительством, ЕРСМ

такой компании, как наша, в тех вопросах, в которых необходимы специализированные знания», - предположил Тиро Лиуту, директор проектов финской компании по управлению проектами Ahma Engineers.

Тогда как инвестирование имеет более сдержанный характер, нежели можно было бы ожидать на таком обширном рынке, новые угольные, фосфатные и золоторудные месторождения в настоящее время пребывают в стадии конструирования. «Мы только что завершили согласование строительства новой угольной шахты под названием «Северная» для ОАО «Уралуголь». Она расположена в поселке Чегдомын в Хабаровском крае. Ее производительность будет достигать 5 млн. Мт в год. Сейчас мы работаем над проектом по разработке установки для обогащения непосредственно на участке», - сообщил Валерий Стратов, главный инженер компании «Гипрошахт» в Санкт-Петербурге.

Спрос возрастает в области опробования, а в отдаленных регионах он особенно высок. «На данный момент существует высокий спрос на аналитические услуги, и мы видим, что в значительной мере он исходит из области исследований, что особенно интересно, поскольку существенная их часть ведется в тех местностях Сибири, в которых прежде мы не наблюдали высокую активность», - отметил Избаш, представитель Стюарт Групп.

Умеренный рост спроса, а также признание того, что Россия имеет потенциал стать крупным рынком, если горнодобывающая отрасль получит полную свободу, стимулирует иностранные фирмы инвестировать в эту страну.

Компания Runge, австралийский поставщик услуг по планированию месторождений, управлению активами, финансовому программному обеспечению и консалтингу, недавно открыла в Москве свое представительство. Операционный директор, Майкл Джонсон, отмечает, что компании удалось начать продажи и без физического присутствия в стране.

«Мы продаем в России свое программное обеспечение уже шесть лет. Наш бренд здесь легко узнаваем, но наличие представительства дает нам преимущество в части консалтинга. Я думаю, наше генеральное руководство признало, что настало нужное время для открытия представительства в этой стране и начала организации команды российских инженеров. В будущем Россия станет одним из тех рынков, за развитием которых стоит наблюдать - отметил Джонсон.

За все годы в России произошло несколько ужасных аварий на шахтах, но в последние годы наметилось повышение стандартов. В середине 1990-х годов, российская компания «Ингортех» запустила производство оборудования для контроля содержания метана и других токсичных газов при проведении подземных работ, а также оборудования для циркуляции воздуха.

«Вместе с нашими конкурентами и правительственными организациями мы разработали стандарты, которым должно соответствовать предохранительное оборудование в России. Кардинально увеличилось число задач, с которыми справляется наше оборудование. Речь идет не только о контроле воздуха и газа, мы научились решать более сложные задачи, и клиенты все

Санкт Петербург

+7 (812) 680 22 55 | info@tomsgroup.ru | www.tomsgroup.ru

больше и больше проявляют желание вкладывать средства в производство таких систем», - сообщил генеральный директор Сергей Лапин.

Российские компании быстро извлекли выгоду из языковых, культурных и политических связей, которые страна имеет с рынками СНГ.

Со времени своего основания в середине 1990-х годов челябинская консалтинговая группа «Росгеоперспектива» открыла свои представительства на Чукотке и в Магадане. В поиске дальнейшего расширения возможностей компания сориентировалась на Центральную Азию.

«Мы долгое время работали на севере Казахстана. Наше внимание сосредоточено на золоте. Полтора года назад мы с нуля организовали компанию в Кыргызстане для работы на золоторудном месторождении по заказу компании «Ункурташ», нашего клиента в этой стране. Месторождение находится на высоте 3 000 метров над уровнем моря. В этой стране мы видим немало возможностей» - заявил Владимир Чечулин, генеральный директор.

Будучи заинтересованными в экспорте своих услуг, российские компании стирают старые связи, построенные во время советского правления, и строят новые за пределами СНГ.

«Мы как раз подписали контракт с вьетнамской компанией для проектирования и строительства шахт и установки сопутствующего оборудования. Мы готовим конкурсные предложения для ряда проектов в Индии, а также в сотрудничестве с нами заинтересованы иранские горнодобывающие компании» - сообщил Стратов, представитель компании «Гипрошахт».

Заключение

В Сибири не так страшно, как кажется

Россия предоставляет одну из крупнейших возможностей горнодобывающей отрасли для инвесторов со всего мира. Несмотря на то, что исследования проводятся и проводились с давних времен, Россия все еще остается довольно неизученной, а учитывая тот факт, что Россия является одной из крупнейших стран мира, на данный момент у нее есть огромный потенциал.

Многие из месторождений, существующих и действующих в России, до сих пор характеризуются более чем 30-летним сроком эксплуатации при нынешних темпах производства. Тогда как за последние пять лет объем инвестиций увеличился, остается множество возможностей повышения производительности и снижения себестоимости, что дает многообещающие возможности инвесторам, горнодобывающим компаниям, равно как и поставщикам оборудования и услуг.

В России по-прежнему непросто строить бизнес, особенно компаниям, специализирующимся на разведке: получение разрешений, как и раньше, занимает много времени, законы, защищающие «стратегические» активы, являются дезориентирующими, в некоторых местах инфраструктура развита слабо, а экономические затраты остаются высокими.

Однако несмотря на эти проблемы, многие аналитики и инвесторы присваивают горнодобывающей отрасли России несправедливо высокий коэффициент риска. Право собственности остается относительно защищенным (российское правительство не предпринимало попытки получить контроль над горнодобывающей отраслью, что наблюдалось в нефтегазовой промышленности), кроме этого, отсутствуют сведения о повышении налогов на добычу либо о внедрении схемы оплаты за право разработки недр.

Несмотря на популярный на Западе образ России как земли преступных баронов и политической мафии, в стране, как правило, законы соблюдаются. Российские горнопромышленники пользуются высоким уровнем поддержки со стороны местных сообществ, а деятельность неправительственных организаций ограничена, что является значительным фактором и часто упускаемым из виду преимуществом России по сравнению с большинством стран. В России государство сохраняет практически абсолютную власть, и, если предположить, что добыча будет проводиться с полной ответственностью, горнодобывающим и исследовательским компаниям фактически нечего опасаться, говоря о препятствиях и вмешательстве со стороны неправительственных организаций.



Комплексный подход к геофизике

Специализируясь на наземной электроразведке, сейсморазведочных работах, гравиметрической и магнитной разведке и инженерно-техническом бурении, компания «МГУ-геофизика» имеет большой опыт в данном секторе. Наши основные виды деятельности включают следующие направления:

- Организация и проведение полевых работ
- Обработка и интерпретация данных
- Научно-исследовательские разработки
- Создание аппаратно-программных комплексов

ООО «МГУ-геофизика»
 Россия, Москва, Ломоносовский пр-т, дом 37А. Почтовый индекс: 119192
 Адрес электронной почты: mail@msu-geophysics.ru
 Телефон: +7 (495) 921 60 39, факс: +7 (495) 921 60 39
www.msu-geophysics.ru

Отношения с местным населением: работа на отлично?

Из всех стран мира в России может оказаться проще всего работать с точки зрения отношений с населением, и это важное преимущество не получило должного признания со стороны широкой общественности горнопромышленников и инвесторов.

«Россия занимает дружественную позицию в отношении добычи полезных ископаемых. Обычно возникают конфликты между субъектами сельского хозяйства и горнодобывающей отрасли. На дальнем севере России, где добывается большая часть полезных ископаемых, никакого конфликта с сельским хозяйством быть не может. Разница состоит в том, что люди позитивно относятся к горной отрасли», - отметил Александр Гордин, управляющий директор и руководитель Golder Associates в России.

Большинство горнодобывающих и разведывательных предприятий, в которых проводился опрос, признают, что позитивные отношения с населением имеют решающее значение для успеха любой операции по горной добыче. В отличие от многих других регионов мира, большинство горнодобывающих и разведывательных предприятий, кажется, находятся в благоприятных отношениях с местным населением, а местные жители довольны созданием рабочих мест.

«Отношения с местным населением — наиболее важный для нас фактор. Наш проект Кун-Мани расположен в 175 километрах от ближайшей деревни. Ее жители уже получают преимущества от работы по обслуживанию лагеря, и они заинтересованы в нашем развитии и начале строительства шахты», - заявил Робин Янг, исполнительный директор компании Amur Minerals, ведущей разработку запасов никеля и меди в Амурской области в Восточной Сибири.

GLOBAL BUSINESS REPORTS

Если в Вашей стране добывают уголь,
цветные или драгоценные металлы или
алмазы, **GBR** расскажет об этом всему миру!



www.gbreports.com